



DEPARTAMENTO DE DERECHO COMERCIAL
Diplomado de Formación y Actualización en Insolvencia

TEMARIO DEL DIPLOMADO

Sección	Temas	Intensidad Horaria
I. Fundamentos Constitucionales del Derecho Concursal.	<ol style="list-style-type: none">1. La empresa y su protección constitucional2. Insolvencia y su fundamento constitucional3. Derechos fundamentales del deudor4. Derechos fundamentales de los acreedores5. Debida diligencia empresarial en DDHH en procesos de insolvencia6. Acciones constitucionales en escenarios de insolvencia.	4 Horas
II. Generalidades del Derecho Concursal.	<ol style="list-style-type: none">1. Características del derecho concursal2. Naturaleza del régimen de insolvencia colombiano3. Ámbito de aplicación y Sujetos del régimen concursal colombiano4. Principios del régimen concursal colombiano5. Órganos de administración de los deudores en concurso6. Tratamiento de los contratos en el régimen concursal7. Acciones revocatorias en el régimen concursal colombiano8. Régimen de auxiliares de Justicia en insolvencia empresarial: marco normativo, órganos del concurso, naturaleza del cargo, funciones, conflictos de interés, infraestructura.	4 Horas



III. Fundamentos de Derecho de Obligaciones y Contratos.	<ol style="list-style-type: none">1. Concepto, elementos y efectos de las obligaciones2. Clasificación e importancia práctica de las obligaciones3. Aspectos generales de los contratos comerciales4. El tratamiento de los contratos en el régimen de insolvencia5. Prelación legal en los procesos de insolvencia6. Las obligaciones solidarias en el concurso de acreedores7. Efectos de la Insolvencia en los contratos.8. Los modos de extinción de las obligaciones.	6 Horas
IV. Aspectos básicos de contabilidad y análisis financiero.	<ol style="list-style-type: none">1. Concepto y fines de la contabilidad2. Estados Financieros- Clasificación3. Novedades NIIF4. Proyecciones Financieras5. Indicadores Financieros- concepto, utilidad6. Contabilidad interna o analítica. Concepto, fuente, uso de la información7. Manejo de la información contable y financiera en el concurso de acreedores: información del deudor, informes y reportes de los auxiliares de justicia8. Plan de Negocios, Flujo de caja9. Causal de disolución por no cumplimiento de la Hipótesis de Negocio en Marcha- aplicación en el régimen concursal.	8 Horas
V. Fundamentos de Derecho de Sociedades.	<ol style="list-style-type: none">1. Clasificación de las sociedades2. Personificación jurídica de la sociedad3. Requisitos de forma del contrato social4. Aportes - Capital social - Utilidades y reservas (Voluntarias, estatutarias, legales)	12 Horas



	<ol style="list-style-type: none">5. Funcionamiento de asamblea y junta de socios - Órganos de administración y representación legal Responsabilidad de los administradores - Acciones de responsabilidad social e individuales - Transformación, fusión, escisión - Sociedades subordinadas y grupos empresariales6. Emisión de acciones y derecho de preferencia7. Liquidación	
VI. Derecho procesal	<ol style="list-style-type: none">1. Aspectos Generales del Derecho Procesal: conceptos, principios, debido proceso, deberes y obligaciones del juez, deberes y obligaciones de las partes.2. Funciones jurisdiccionales ejercidas por autoridad administrativa: fundamento, límite3. Aspectos del Derecho Procesal aplicables en la Insolvencia empresarial<ol style="list-style-type: none">3.1 Notificaciones3.2 Recursos3.3 Medidas cautelares3.4 Nulidades procesales, saneamiento del proceso3.5 Audiencias y diligencias, práctica3.6 Impedimentos y recusaciones3.7 Incidentes procesales	6 Horas
VII.El proceso de reorganización empresarial	<ol style="list-style-type: none">1. Objetivo del proceso de reorganización2. Supuestos de admisibilidad3. Legitimación para solicitar la apertura de reorganización4. Requisitos para la presentación de la solicitud y forma de presentar en MI5. Efectos de la presentación de la solicitud de inicio del proceso	10 Horas



	<ol style="list-style-type: none">6. Efectos y obligaciones del empresario a partir de la admisión al proceso de reorganización7. Obligaciones del promotor8. Proyecto de calificación y graduación de créditos y derechos de voto9. Objeciones y conciliación de objeciones10. Periodo de negociación del acuerdo11. Acuerdo de reorganización requisitos, naturaleza, efectos12. Efectos del incumplimiento del acuerdo de reorganización13. Nuevas medidas de salvamento para las empresas afectadas por el Covid-1914. El promotor y el Comité de Vigilancia.15. Ejecución del acuerdo – modificación – cumplimiento.16. Acciones paralelas a la Insolvencia17. Caso práctico	
VIII. El proceso de reorganización abreviado para pequeñas insolvencias	<ol style="list-style-type: none">1. Objetivo, supuestos de admisibilidad y legitimación2. Requisitos para la presentación de la solicitud3. Efectos de la presentación de la solicitud de inicio del proceso4. Efectos y obligaciones del empresario a partir de la admisión al proceso de reorganización5. Obligaciones del promotor6. Objeciones y conciliación de objeciones7. Acuerdo de reorganización requisitos8. Reunión de conciliación	4 Horas



	<ol style="list-style-type: none">9. Audiencia de resolución de objeciones y de confirmación del acuerdo de reorganización10. Fracaso del proceso e incumplimiento del acuerdo de reorganización11. Diferencias con el proceso de reorganización previsto en la Ley 1116 de 2006	
IX. Validación judicial de acuerdos extrajudiciales	<ol style="list-style-type: none">1. Finalidad2. Supuestos de admisibilidad3. Legitimación para solicitar el inicio4. Requisitos para la presentación de la solicitud5. Efectos de la presentación de la solicitud de inicio del proceso6. Efectos del inicio del proceso de validación7. Trámite, etapas8. Fracaso	2 Horas
X. Proceso de liquidación judicial	<ol style="list-style-type: none">1. Objetivo del proceso de liquidación2. Supuestos de admisibilidad3. Legitimación para solicitar la apertura de reorganización4. Requisitos para la presentación de la solicitud5. Efectos del inicio del proceso6. Medidas para conservación de activos y empresas en marcha7. Presentación de créditos, término, forma8. Proyecto de calificación y graduación de créditos y derechos de voto9. Inventario y valoración de bienes: requisitos, soportes, trámite	4 Horas



	<ol style="list-style-type: none">10. Objeciones y etapa de conciliación11. Medidas cautelares y exclusión de bienes12. Reglas especiales para los promitentes compradores de inmuebles destinados a vivienda13. Reglas para la adjudicación14. Rendición de cuentas finales15. Acuerdo de reorganización dentro del proceso de liquidación judicial16. Efectos de la terminación del proceso de liquidación17. Nuevas medidas de salvamento para las empresas en estado de liquidación inminente18. Adjudicaciones adicionales.19. Nuevos mecanismos para disponer de los activos.20. Caso práctico	
XI. Proceso de liquidación judicial simplificado para pequeñas insolvencias	<ol style="list-style-type: none">1. Objetivo, supuestos de admisibilidad y legitimación2. Requisitos para la presentación de la solicitud3. Trámite del proceso4. Obligaciones de liquidador5. Objeciones y conciliación de objeciones6. Etapa de venta7. Adjudicación de bienes8. Rendición final de cuentas.9. Diferencias con el proceso de liquidación previsto en la Ley 1116 de 2006	2 Horas
XII. Negociación de emergencia de acuerdos de	<ol style="list-style-type: none">1. Finalidad2. Supuestos de admisibilidad	2 Horas



reorganización – NEAR	<ol style="list-style-type: none">3. Legitimación4. Sujetos5. Requisitos para la presentación de la solicitud6. Efectos de la presentación de la solicitud de inicio del proceso7. Efectos y obligaciones del empresario a partir de la admisión8. Presentación de inconformidades9. Trámite	
XIII. La Conciliación	<ol style="list-style-type: none">1. Mecanismos alternativos de solución de conflictos2. Marco legal y jurisprudencial de la conciliación3. Funciones y obligaciones del conciliador4. Requisitos de la conciliación5. La conciliación en la insolvencia empresarial	4 Horas
XIV. Negocios Fiduciarios	<ol style="list-style-type: none">1. Definición, generalidades y estructura de los negocios fiduciarios2. Partes3. Principales obligaciones de las partes en los negocios fiduciarios4. Régimen de responsabilidad en los negocios fiduciarios5. Encargo fiduciario6. Fiducia mercantil7. Régimen general de los patrimonios autónomos8. Tipos de fiducias: 8.1. Fiducia de administración	2 Horas



	<p>8.2. Fiducia con fines de garantía</p> <p>8.3. Fiducia inmobiliaria</p> <p>8.4. Fiducia de inversión</p> <p>9. La fiducia en el régimen de insolvencia</p>	
<p>XV. Garantías mobiliarias</p>	<ol style="list-style-type: none">1. La dimensión económica de las garantías mobiliarias2. Las garantías mobiliarias y el acceso al crédito3. Las garantías mobiliarias en el contexto de la crisis empresarial4. Contrato de garantía.5. Las garantías mobiliarias en los procesos de insolvencia6. Los bienes necesarios y no necesarios7. Derechos obligaciones de los garantes.8. Mecanismos de ejecución.9. Ejecución de garantías mobiliarias en los procesos de recuperación empresarial10. Ejecución de garantías mobiliarias en los procesos de liquidación judicial11. Constitución de garantías en los procesos de recuperación empresarial	<p>4 Horas</p>
<p>XVI. Estímulos a la financiación del deudor durante la negociación de un acuerdo de reorganización y mecanismos de alivio financiero y reactivación empresarial y aspectos tributarios</p>	<ol style="list-style-type: none">1. Estímulos a la financiación del deudor durante la negociación de un acuerdo de reorganización:<ol style="list-style-type: none">1.1. Requisitos1.2. Oportunidad1.3. Finalidad2. Capitalización de pasivos3. Descarga de pasivos	<p>2 Horas</p>



(Decreto 560 de 2020).	<ol style="list-style-type: none">4. Pactos de deuda sostenible5. Beneficios tributarios6. Caso práctico	
XVII. La insolvencia transfronteriza	<ol style="list-style-type: none">1. Finalidades y supuestos2. La ley modelo de Uncitral3. Acceso de los representantes y acreedores extranjeros ante las autoridades colombianas competentes4. Reconocimiento de un proceso extranjero y medidas otorgables5. Cooperación con tribunales y representantes extranjeros6. Procesos paralelos	2 Horas
XVIII. Insolvencia de grupos de empresas	<ol style="list-style-type: none">1. Definición de grupo de empresas2. Medidas en la insolvencia de grupo de empresas3. Finalidad, trámite, efectos4. Acciones revocatorias en la insolvencia de grupos5. Levantamiento de velo corporativo – responsabilidad subsidiaria.6. Normas especiales	4 Horas
XIX. Procedimiento de recuperación empresarial ante las cámaras de comercio	<ol style="list-style-type: none">1. Finalidades2. Supuestos de admisibilidad3. Legitimación para solicitar el inicio4. Sujetos5. Requisitos para la presentación de la solicitud6. Efectos de la presentación de la solicitud de inicio del proceso	2 Horas



	<ol style="list-style-type: none">7. Efectos y obligaciones del empresario a partir de la admisión8. Trámite9. Obligaciones del deudor y los acreedores10. Propuesta y estructura del acuerdo11. Celebración del acuerdo12. Fracaso13. La figura del arbitraje14. El mediador dentro del procedimiento de recuperación empresarial15. Naturaleza de la figura16. Funciones17. Obligaciones18. Régimen disciplinario19. Técnicas de negociación20. Métodos de resolución de conflictos	
XX. Régimen de intervención	<ol style="list-style-type: none">1. Conductas de captación ilegal de dineros2. Objeto de la intervención por captación ilegal de recursos del público3. Naturaleza de la intervención<ol style="list-style-type: none">3.1. Fase de investigación Fase Intervención Judicial4. Sujetos de la intervención<ol style="list-style-type: none">4.1. Sujetos de la intervención. Vinculados al proceso.4.2. Juez de Intervención4.3. El interventor- funciones,5. Medidas de intervención	10 Horas.



	<p>5.1. Suspensión de actividades decaptación</p> <p>5.2. Toma de posesión para devolver.</p> <p>5.3. Liquidación Judicial</p> <p>5.4. Planes de desmonte</p> <p>6.5. Publicidad del proceso y presentación de reclamaciones</p> <p>6.6. Reconocimiento de afectados reclamantes, devolución a los afectados. Procedimiento</p> <p>6. Efectos de la intervención Judicial.</p> <p>6.1. Medidas precautelativas</p> <p>6.2. Medidas Cautelares</p> <p>6.3. Gestión de los contratos.</p> <p>6.4. Procesos de ejecución</p> <p>7. Bienes que hacen parte del proceso.</p> <p>7.1. Inventario valorado de bienes distintos a dinero.</p> <p>7.2. Exclusión de bienes del inventario</p> <p>8. Solicitudes de desintervención. Análisis de responsabilidad.</p> <p>9. Terminación del proceso de Intervención</p>	
XXI. Derecho Tributario e Insolvencia	<p>1. El estatuto tributario.</p> <p>2. Procedimientos ante la autoridad tributaria.</p> <p>3. Efectos de la insolvencia frente al fisco.</p> <p>4. Responsabilidades.</p>	4 Horas
XXII. El Derecho Penal y la Insolvencia	<p>1. Los delitos relacionados con la Insolvencia.</p> <p>2. Tipos penales</p>	2 Horas



	3. Eximentes de responsabilidad penal	
XXIII. El Derecho de la Competencia y la Insolvencia	1. Confluencia entre el Derecho de la Competencia y el Derecho Concursal 2. Ayudas publicas 3. Análisis de casos	2 Horas
XXIV. Informes de organismos multilaterales y sugerencias en insolvencia	4. Cnudmi. 5. Insol. 6. Banco Mundial	2 Horas.
TOTAL:		104 Horas